



Lulla Consulting – competence meets initiative !

Internationale Unternehmensberatung

Gründung: 2005



Standorte

Deutschland

Regensburg

Italien

Verona (HQ)

USA

Portland (OG)
(Satellite Office)

Fokus

 Beratung bei Unternehmensgründungen

 Industrievertretungen

 Internationaler Vertrieb

 Internationaler Einkauf

Target group

- **Kundenprofil**

- kleine und mittelständische Unternehmen mit Internationalisierungsabsichten

- **Branchen**

- Automotive
 - Maschinen- und Anlagenbau
 - High Tech - Industrie
 - Metallverarbeitende Industrie
 - Lebensmittelindustrie

Beratung

- **Beratung /Unterstützung während der Gründungsphase**
 - Beratung kleiner und mittelständischer Unternehmen
 - Aufbau von Filialunternehmen im Ausland
 - Marktanalysen und Marktstudien im Zielland
 - Standortauswahl und Standortanalyse für die Neugründung
 - Personalsuche vor Ort

Vertretungen

- **Übernahme von Unternehmensvertretungen im Ausland**
 - Firmenrepräsentanz
 - Kundenbetreuung – Key-Account-Management
 - Back-Office Funktion
 - Garantieabwicklung und After Sales

Int. Vertrieb

- **Beratung beim Aufbau von internationalen Vertriebsstrukturen**
 - Vertriebsprozessanalyse - Vertriebswegoptimierung
 - Auf- und Ausbau neuer Vertriebsstrukturen (Exportberatung)
 - Betreuung bestehender Kunden
 - Neukundenakquise und Betreuung von Key-Accounts
 - Suche und Verhandlung mit strategischen Partnern

Int. Einkauf

- **Beratung bei der Erschließung von neuen Beschaffungsquellen**
 - Beschaffungsmarktanalyse
 - Lieferantensuche und Lieferantenauswahl
 - Suche und Verhandlung mit strategischen Partnern
 - Technische und kommerzielle Unterstützung
 - Einkaufs- und Vertragsverhandlungen

Aktuelle Projekte

Zulla Consulting unterstützt zur Zeit Unternehmen aus folgenden Branchen bei internationalen Projekten

Branche	Projekt
Automotive Hersteller	Die Zulla Consulting übernimmt den Aufbau einer Vertriebsstruktur und Partnersuche für führenden europäischen Automobilhersteller. Bereich Vermarktung Ersatzteile PKW und LKW.
Automotive Zulieferer	Die Zulla Consulting wird mit der Neustrukturierung des Vertriebes eines italienischen Automobilzulieferers betraut. Der Fokus liegt dabei auf der Optimierung der Vertriebsstruktur und auf die internationale Ausrichtung des Unternehmens.
Elektronik/ Automation	Die Zulla Consulting berät mittelständisches Unternehmen beim Expansionsvorhaben. Ausführliche Marktstudien und Wettbewerberanalysen werden hierbei zu den Entscheidungsgrundlagen für die Erschließung eines neuen Marktes.

Aktuelle Projekte 2

Zulla Consulting unterstützt zur Zeit Unternehmen aus folgenden Branchen bei internationalen Projekten

Branche	Projekt
Druck- und Verlagswesen	Die Zulla Consulting erhält das Mandat für den Vertriebsaufbau und die Standortverlagerung eines Unternehmens aus dem Druck- und Verlagswesen. Hier konzentriert man sich auf die Expansion in Europa und die Kapazitätserhöhung durch eine Standortverlagerung.
Internethandel	Die Zulla Consulting berät beim Aufbau einer Internetplattform für den Vertrieb von Lifestyleprodukten. Der Hauptfokus liegt hier im Marketing Bereich. Darüber hinaus wird ein Customer-Relationship-Management implementiert und die Logistikabwicklung optimiert.
Maschinen- u. Anlagenbau im Nahrungsmittelsektor	Die Zulla Consulting beteiligt sich an einem Großprojekt: Hauptaufgabe ist hierbei die Suche und Bewertung von Zuliefererbetrieben für den Aufbau einer neuen Fabrik zur Herstellung von Nahrungsmitteln. Das Beschaffungsspektrum umfasst Unternehmen aus dem Sondermaschinenbau, Herstellern von Verpackungsmaschinen, Siloanlagen, Transportbandsysteme und industrielle Produktionslinien. Die Projektfertigstellung ist auf mehrere Jahre ausgelegt.

Aktuelle Projekte 3

Zulla Consulting unterstützt zur Zeit Unternehmen aus folgenden Branchen bei internationalen Projekten

Branche	Projekt
PKW/NFZ Zulieferbetrieb	Die Zulla Consulting erhält das exklusive Vertriebsrecht für die Vermarktung von Elastomeren die hauptsächlich Anwendung in der Automobilindustrie finden. Das Augenmerk liegt hierbei neue Internationale Absatzmärkte zu erschließen.
Maschinen- u. Anlagenbau Bereich Elektr.	Die Zulla Consulting berät deutsches mittelständisches Unternehmen beim Markteintritt Italien. Die Aufgabenstellung sieht die Suche eines passendes Vertriebspartner vor, der das betreute Unternehmen fachlich kompetent in den Zielmarkt einführt.

Zusammenarbeit

- 5 Gründe weshalb sich eine Zusammenarbeit mit uns lohnt



Wir sind zuverlässig



Wir arbeiten professionell



Wir bieten Ihnen einen Mehrwert



Wir haben Erfahrung und gute Kontakte



Wir identifizieren uns mit unseren Kunden

Kontakt

Zulla Consulting (D)

**Im Gewerbepark D29 (3D)
D-93059 Regensburg**

T. 0049-941-37803490

F. 0049-228-37803491

M.0049-0176-43016694

Email: info@zulla-consulting.com

Web : www.zulla-consulting.com

Zulla Consulting (I)

**Via dell'Orsa Maggiore
I-37066 Sommacampagna (VR)**

Tel +39.045.8969240

Fax +39.045.8971964

Cell +39.328.7506058

Email: info@zulla-consulting.com

Web : www.zulla-consulting.com

Zulla Consulting (USA)

In co-operation with:

TALEX Global LLC

P.O. Box 15064

Portland OR 97293

Tel. 001-503-236-5577

Email: info@talexglobal.com